

美洲新聞



扣件股票指數在動盪的第三季貿易中下跌

在市場恐懼經濟蕭條而下跌的背景下，扣件股價指數在2022年第三季下跌3.5%，比同一季相關工業股價指數的5.8%跌幅好一些。在追蹤的15家企業中，只有3家的股票價值在第三季有成長。Carpenter Technology 成長14%、Grainger成長9.2%、Nucor成長5.2%。扣件股價指數在2022年前三季下跌20%，優於同一季相關工業股價指數的24%降幅。在年內股價下跌40%以上的企業包括 Park Ohio (下跌 50%)、Simpson Mfg. (下跌 41%)、Stanley Black & Decker (下跌60%)、Tree Island Steel (下跌 52%)。2022上半年，美國扣件股價指數下跌17.1%，少於相關工業股價指數的19.1%降幅。在第三季市場紊亂以及供應鏈之亂持續的背景下，扣件股價指數在2022年第二季下降13.4%，少於同一季相關工業股價指數的14.1%跌幅。

工業用扣件複合年成長率4%直到2030年

Straits Research的市調報告指出，2021年全球工業用扣件市場價值884.3億美金，可望在2030年成長到1,231.8億美金。此市場的複合年成長率將在2022至2030年間以4.23%的年複合成長率成長。其中外螺紋扣件的占比最高，其2021年營業額為429億美金，可望在2030年前以5%複合年成長率的速度達到637億美金。以用途來區分，汽車業在2021年的市場規模為289億美金，可望在2030年前以4%複合年成長率的速度達到400.8億美金。

以地區來看，亞太的占比最高，其2021年營業額為380億美金，可望在2030年前以5.4%複合年成長率的速度達到579億美金。「隨著汽車產量增加，工業用扣件需求也成長，這也是為何工業扣件市場的市占正在明顯成長。」同時，航太產業也正努力讓整體的乘客體驗更好且更方便，這會推動全球航太與國防產業成長4.8%。

該報告指出，以塑膠扣件取代金屬扣件的現象則為製造商開啟一連串商機。「塑膠是可取代金屬的低成本材料，可以透過射出成形和擠壓技術塑造各種形狀。」全球工業扣件市場可分成四個地區，包括北美、歐洲、亞太、中東/非洲。北美擁有扣件業的大廠，扮演重要的角色推動著工業扣件市場。北美是僅次於亞太地區的第二大區域，其2021年營業額為215億美金，可望在2030年前以4%複合年成長率的速度達到294億美金。



歐洲在2021年的營業額達211億美金，可望在2030年前以3%複合年成長率的速度達到278億美金。中東與非洲在2021年的銷售額也有19億美金，可望在2030年前以4%複合年成長率的速度達到28.2億美金。

Rich Pease在美國中西部扣件協會開講：「你的提問是否足夠？」

RK Precision Products公司的Rich Pease在該協會的會議中表示：「請向顧客提問之後再向他們提出幾個追加提問。」他解釋這是為了減少出錯。「若出了錯，你的庫存可能因此多出50萬件產品。算噸數的碎屑廢料也會成為問題。到時真正賺到錢的就只有UPS。所以第一時間就要把事情做對。」

你有提供顧客文件嗎？文件夠清晰易讀嗎？它有列出關鍵尺寸嗎？有提到標準或規格嗎？Pease有在大學授課教這個主題，他建議採用IFI標準。文件最終都會由顧客的工程人員簽署。他指出：「好的文件，才有好的零件產品。」

若有顧客修改零件，告訴他們不可要求取回。「當你開始修改零件，你對它就有持有權。」他補充說，公司不僅持有被修改之零件的權利，也要負擔其責任。除了進口的成本之外，還有六個月的交貨期。他強調，不要混雜零件，要留意報價和訂單內容，要確保訂單內容吻合報價。「多花十分鐘對照看看產品文件和訂單。」訂單有任何細微的更動都會變動到扣件產品。他說試生產扣件樣品很重要，不單單是供應商應該要生產樣品，顧客也對每一個新樣品做簽署的動作。



Smalley Steel Ring公司開始向全球擴大事業

總部在伊利諾州的Smalley Steel Ring公司供應歐洲市場已邁入第20年。它在2002年在法國設立分支，在2013年產能擴大到1萬個零件。



它在1918年成立並發明了波形彈簧。它供應擋圈與彈簧給賣場與汽車產業。常務董事Fabrice Jeannin表示：「我們從很簡單的構想出發，就是為歐洲顧客提供當地的支援。過去20年來我們打造完整的團隊，專門協助顧客更進一步與快速構思想法。」目前該公司在全球都有辦公室以及工程夥伴與經銷夥伴。



Big Bolt併購Delta Secondary

伊利諾州的特殊扣件製造商Big Bolt, LLC公司最近併購了同州的扣件製造商兼次級服務供應商Delta Secondary, LLC公司。Delta公司提供快速生產和關鍵的次級服務，例如切削、倒角加工、鑽孔、攻牙、滾製、銑削、割尾、開槽和滾

牙。Big Bolt公司正在投資Delta Secondary的營運來為未來的成長創造量能。此外，Delta Secondary的團隊帶來了重要的扣件生產經驗與能力，使雙方能優化營運，加速服務產業。Big Bolt最高執行長Tom Moore表示：「Delta Secondary公司不管在商務、營運、企業文化方面都很適合我們，幫助我們現有的營運做有很價值的延伸。」「這項併購讓我們能在策略性領域中擴大生產能力，更滿足顧客需求。」Delta Secondary的團隊與其營運的基礎會繼續留在伊利諾州。這併購已在今年7月29日生效。



伍爾特北美分支擴大執行團隊

此分支是扣件、維修營運、安全設備供應鏈解決方案的領先經銷商，它宣布招募三位資深執行經理人。這項重組讓各單位能全神專注於各自的垂直市場，提供產品、服務與專業給各自所屬產業。Bastian Rottenberg被雇為公司的最高資訊長。

他先在德國伍爾特工作過7年，接著擁有自己的IT事業，然後在2020年重新加入伍爾特，在2021年加入伍爾特美國分支。伍爾特美國分支由Ben Standhardt擔任製程管理與自動化副總裁。他自2016年起就待在伍爾特，接著擔任挪威分支的常務董事，然後在五月加入美國分支。他負責優化事業進程並為美國分支評估主要的表現指標，專門找出能夠移轉到機器人流程自動化的進程。此外，James Valdez擔任美國分支的人力資源長。他有超過20年全方位的人力資源經驗。他有在資產數百億美金的企業的實戰經驗，曾與資深經理人合作研擬策略性和戰略性計畫來推動事業成長並因應人力資源的需求。



Optimas公司重啟品質實驗室

Optimas Solutions是一家全球性工業製造經銷商和供應鏈解決方案提供商。它宣布重啟位於印第安那州的品質實驗室。此舉源於該公司去年打出的快進策略，以期更接近顧客。美國Optimas董事長Daniel Harms說：「過去兩年來，我們收集了寶貴學習經驗，包括品質服務等等，有助於發展我們的快進策略。基於顧客的要求，重啟實驗室是合理的結果，就近在顧客的附近提供快速、有成本效益的品質實驗室服務。」

此實驗室執行零件檢測與PPAP評估，目標是透過在地化能力提供更快的品質實驗室服務，也透過在地化服務提供檢測工具與檢測能力，平均每個月做超過200個PPAP評估，包括新產品、套裝產品。透過這些資源，現在Optimas可以在各地據點更快速提供原型零件產品。它可以在接單48小時內檢測產品並出貨。這都有助於顧客加速發展和生產週期。

新聞提供/

John Wolz, FIN編輯 (globalfastenernews.com)

Mike McNulty, FTI副總兼編輯 (www.fastenertech.com)

